



Bewerben Sie sich jetzt bei einem der attraktivsten Arbeitgeber in Deutschland: **eins energie in sachsen**. Das Unternehmen mit Sitz in Chemnitz versorgt rund 400.000 Haushalts- und Gewerbekunden mit Energie, Wasser, Telekommunikationsdiensten und energienahen Dienstleistungen. Mit mehr als 1.100 Mitarbeitern zählen wir zu den größten Arbeitgebern in der Region. Weitere Informationen unter www.eins.de.

Wir suchen für unseren Geschäftsbereich Vertrieb Privatkunden ab sofort einen:

Gruppenleiter Produktmanagement (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Sie führen fachlich und disziplinarisch ein engagiertes Team von vier Produktmanagern bei **eins**.
- Sie optimieren kontinuierlich die strategische Positionierung des Produktportfolios anhand aktueller Kunden-, Markt- und Wettbewerbsgegebenheiten sowie der Produktrentabilität.
- Sie entwickeln Konzepte und Strategien für das Commodity Portfolio (Strom + Gas) inklusive Bundling Lösungen mit Non-Commodity oder Dienstleistungskomponenten.
- Sie führen die technische Produktentwicklung mit Fokus auf Energie+ Produkte ein und setzen die Konzepte um.
- Sie erarbeiten strategisch und konzeptionell neue Produkte im Bereich Telekommunikation, dabei insbesondere glasfaserbasierte Produkte in Abstimmung mit internen Schnittstellen und externen Partnern.
- Sie nutzen agile Methoden zur Produktentwicklung unter Berücksichtigung der Anforderungen von Markt und Kunden.
- Sie leiten Strategien auf Grundlage von Performanceanalysen und Auswertungen mit KPI ab.
- Sie definieren eine strategische Produktlandkarte.
- Sie wirken bei der Umsatz- und Erlösplanung mit.
- Sie arbeiten in enger Abstimmung mit internen Schnittstellen zur Identifikation von Bedarf und Anforderungen der Vertriebskanäle und zur Erarbeitung verkaufsunterstützender Werkzeuge.
- Sie erarbeiten Entscheidungsvorlagen für den Hauptabteilungsleiter Vertrieb Privatkunden.

Ihr Profil:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Diplom- oder Masterstudium in einer einschlägigen Fachrichtung.
- Sie besitzen Führungserfahrung und mehrjährige Berufserfahrung in einem einschlägigen Fachgebiet.
- Sie bringen ein ganzheitliches Produktverständnis von technischer Funktionsfähigkeit, über Vertrieb/Absatz bis hin zum After-Sales-Service mit.
- Sie haben fundiertes und anwendungsbereites Wissen zu Marketing- / Vertriebsinstrumenten, Marktzusammenhängen sowie den anerkannten Regeln der Technik der Versorgungswirtschaft und den rechtlichen Rahmenbedingungen.

Darüber hinaus besitzen Sie eine hohe Kundenorientierung, soziale Kompetenz sowie eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit verbunden mit hoher Leistungsbereitschaft. Sie bringen sehr gutes analytisches und konzeptionelles sowie wirtschaftliches Denken und Handeln mit, ein hohes Maß an Organisationsfähigkeit sowie hohe Innovationskraft und ein sehr gutes Zahlenverständnis. Service- und ergebnisorientiertes Handeln sind für Sie selbstverständlich.

Wir bieten Ihnen neben einem spannenden Arbeitsumfeld, einer leistungsgerechten Vergütung und sehr guten Entwicklungsmöglichkeiten eine anspruchsvolle Arbeitsaufgabe, in der Sie sich und Ihre Ideen verwirklichen können. Ihr Arbeitsplatz liegt gut zu erreichen direkt im Zentrum von Chemnitz.

Ihre Voraussetzungen stimmen mit unserem Anforderungsprofil überein und Sie interessieren sich für diese Position? Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung mit frühestmöglichem Eintrittsdatum und Ihrer Vergütungsvorstellung in unserem Karriereportal auf www.eins.de/Karriere