

# Erfolgreicher Energie- und Wasserversorger

Unser Kunde ist ein leistungsstarker Energie- und Wasserversorger in attraktiver Lage in Nordrhein-Westfalen. Mit mehreren hundert Mitarbeitern beliefert das Unternehmen Industrie-, Gewerbe- und Privatkunden mit Energie, Wasser sowie energienahen Dienstleistungen. Über diese Kernkompetenzen hinaus werden weitere zukunftsweisende Dienstleistungen direkt, über Tochtergesellschaften und Beteiligungen angeboten. Im Zuge der kontinuierlichen Weiterentwicklung der Prozesse suchen wir in einer neugeschaffenen Position eine fachlich versierte und menschlich überzeugende Persönlichkeit als

## Abteilungsleiter Unternehmensentwicklung & Kommunalmanagement (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für das Kommunalmanagement mit den Zielen des kontinuierlichen Ausbaus und Pflege eines Kommunalnetzwerks im Rahmen der Unternehmensstrategie
- Koordination und Projektleitung von Transaktionen im Unternehmensbereich wie Unternehmenskooperationen, Fusionen, Unternehmenskäufe, Betriebsübergänge etc.
- Erstellung von Due Diligences und Business Cases für Kooperationen und Beteiligungen in enger Zusammenarbeit mit dem Beteiligungsmanagement
- Sicherstellung von cross-funktionalem Informationsfluss und Zusammenarbeit in allen Themen mit kommunalen Kontaktpunkten bzw. Inhalten
- Betreuung und Leitung von Projekten im Rahmen des Konzessionswettbewerbs
- Weiterentwicklung, Etablierung und Verantwortung eines strukturierten unternehmensweiten Strategieprozesses
- Unterstützung bei der Erarbeitung von (Teil-)Bereichs-/Abteilungsstrategien mit Vorgaben aus der Unternehmensstrategie
- Beratung der Geschäftsführung, der Bereichsleiter und Abteilungsleiter beim Monitoring von Teilstrategien

### Ihr Profil:

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Gestandene Persönlichkeit aus der Energiewirtschaft mit einschlägiger Erfahrung in der Betreuung von Kommunen und Gremien sowie im Konzessionsvertragsrecht
- Ausgeprägte strategisch-konzeptionelle Fähigkeiten in Kombination mit einer unternehmerischen und zielorientierten Denk- und Arbeitsweise
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten und strukturierter Arbeitsstil
- Empathie, Führungsstärke und Teamfähigkeit
- Konstruktives Durchsetzungsvermögen und zielorientierte Handlungskompetenz

Wenn Sie sich durch diese herausfordernde Aufgabenstellung in einem dynamischen Unternehmensumfeld angesprochen fühlen, sollten wir uns kennenlernen. Für eine erste Kontaktaufnahme steht Ihnen Herr Volker Hofmann unter den Rufnummern 02 11/90 98 16 10 oder 01 77/8 21 38 27 gerne zur Verfügung. Diskretion und die Beachtung von Sperrvermerken sind für uns selbstverständlich. Ihre Bewerbungsunterlagen inkl. der Angabe Ihrer Einkommensvorstellung und Ihres frühesten Eintrittstermins senden Sie bitte unter der Kennziffer 1252-19-VH per E-Mail an Herrn Volker Hofmann ([volker.hofmann@cn-pb.de](mailto:volker.hofmann@cn-pb.de)).



Düsseldorf – München – Wiesbaden – St. Gallen