



STADTWERKE VERSMOLD

Die Stadtwerke Versmold GmbH und ihre Tochterunternehmen versorgen als rein kommunale Unternehmen mit rund 56 Mitarbeitenden circa 20.000 Kunden in Versmold, Bad Rothenfelde,

Dissen, Harsewinkel und weiteren angrenzenden Kommunen mit Strom, Gas, Wasser und energienahen Dienstleistungen. Eingebettet zwischen Bielefeld, Osnabrück und Münster ist das Unternehmen gut im Markt positioniert und hat in den vergangenen Jahren sehr erfolgreich neue Strom- und Gasnetze im Umland akquiriert.

Zur Weiterführung des bereits starken Wachstums im Privat- und Geschäftskundenbereich des wirtschaftlich erfolgreichen Unternehmens suchen wir zum 1. Januar 2020 einen abschluss-sicheren

LEITER^{W/M/D} VERTRIEB UND MARKETING

In dieser Position unterstehen Sie direkt dem Alleingeschäftsführer. Unterstützt von Ihren Mitarbeitenden liegt der Fokus Ihrer Tätigkeit auf der Betreuung der Sonder- und Gewerbekunden, dem Vertrieb der stadtwereeigenen Dienstleistungen, hier u. a. aus dem Telekommunikationsbereich, und der Steuerung aller Marketingaktivitäten. Der besondere Reiz Ihrer Funktion liegt in der Kombination der Aufgaben:

- Operativ betreuen Sie persönlich eine Reihe großer mittelständischer Kunden.
- Strategisch entwickeln und implementieren Sie Akquise-Konzepte, die dem Unternehmen in den neu dazu gewonnenen Netzgebieten perspektivisch den Grundversorgerstatus verschaffen.
- Durch zielgruppenspezifische Maßnahmen gewährleisten Sie die Bindung der Bestandskunden im Vertriebsgebiet.
- Ihre Mitarbeitenden führen Sie dynamisch, verantwortungsvoll und entwicklungsbezogen.

Ihr Profil

- Vertrieb ist Ihre Leidenschaft: Als Sales Manager oder Vertriebsleiter (w/m/d) haben Sie bereits Standing.
- Projektmanagement und Marketingerfahrung bilden Ihren zweiten Kompetenzbereich, dabei ist die Energiebranche Ihr Zuhause.
- Ihre Leitungskompetenz speist sich aus analytischer Herangehensweise, konzeptioneller Stärke, einem souveränen Kommunikationsstil und der Fähigkeit, straff zu organisieren.
- Die Ambition des Unternehmens stützen Sie mit Eigeninitiative, Pioniergeist, Pragmatismus und Ergebnisorientierung.
- In der Kundenbeziehung überzeugen Sie mit Verhandlungsgeschick und sicherer Präsentation.

Interesse?

Wenn Sie sich für diese spannende Aufgabe mit einem hohen Maß an Eigenständigkeit, Verantwortung und starkem lokalen Bezug begeistern, senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Einkommensvorstellung, Ihrer Verfügbarkeit und der Kennziffer ZF-191020 bis zum **20.10.2019** an bewerbung-harling@kleinundkoepfe.de. Ihre Fragen beantworten Ihnen gerne Frau Sandra Harling und Herr Thomas Klein unter 0421 – 52 08 76 48.

KLEIN & KÖPFE Personalberatung · Am Fasanenpad 27 · 28355 Bremen

KLEIN
& K Ö P F E

PERSONALBERATUNG
UNTERNEHMENSBERATUNG